

EXTRA LÄSNING I E-TIDNINGEN



PÅ UPPKÖPSOFFENSIV. Mika Anttonen, grundare och huvudägare i drivmedelskoncernen St1, köper tyska energijätten Eons biogasverksamhet i Sverige.

FOTO: AMANDA LINDGREN

St1 på offensiv i Sverige

Oljemiljardär breddar drivmedelskoncern – köper biogasbolag

Svensk biogas står näst i tur när den finländska oljemiljardären Mika Anttonen breddar sin drivmedelskoncern. Det är finländska St1 som utvidgar sin miljardoffensiv i Sverige genom att köpa en stationskedja och flera produktionsläggningar för biogas från Eon.

”Att vi nu blir en aktör på biogasmarknaden är ett konkret steg i en konsekvent och långsiktig implementering av vår tillväxtstrategi. Vi fokuserar på investeringar i produktion av förnybara bränslen från hållbara råvaror, forskning och utveckling av cellulosa-baserade biodrivmedel och geotermisk värmeenergi lik-

väl som utvecklingen av värdekedja för syntetiska bränslen” säger Mika Wiljanen, direktör för affärsområde försäljning på St1 Nordic.

Finländska St1 blev genom storförvärvet 2010 av oljegiganten Shells svenska stationskedja och raffinaderi i Göteborg en av de största

drivmedelsaktörerna i Sverige. Och nu uppger St1 att det gjorts upp om ännu ett svenskt förvärv genom ett avtal om att köpa biogasverksamhet från den tyska energijätten Eon.

Konkret handlaravtalet om att köpa 100 procent av aktierna i Eon Biofor AB, som uppges vara en ledande aktör på den svenska biogasmarknaden med cirka 30 procent av marknaden för biogasfordon. I affären ingår bland annat drygt 50 tankstationer och sex produktions- och uppgraderingsanläggningar.

Affären förväntas bli klar i slutet av juni 2021.

”Köpeskillingen är hemlig.

Men för oss är detta en viktig affär och som ger oss ett viktigt insteg på gasmarknaden. Vi bedömer att gas, främst framställd på ett klimatomåttligt hållbart sätt, kommer att ha en betydelsefull roll för att klara klimatmålen framöver”, säger Per-Arne Karlsson, chef för förnybar energi på St1.

Eon Biofor uppges omsätta cirka 650 Mkr per år.

”Vi har inte satt några exakta mål. Men förvärvet ger oss en bra bas inom biogas och ambitionen är absolut att växa kraftigt framöver”, säger Per-Arne Karlsson.

Biogassatsningen är ett led i St1:s mål att helt ställa om

och klimatanpassa verksamheten, som traditionellt bygger på raffinering och försäljning av fossila bränslen.

”Medan elektrifieringen nu är på väg att få ett stort genombrott för personbilar, så bedömer vi att andra klimatvänliga alternativ behövs för bland annat tyngre fordon, sjöfarten och industrin. Och vi tror att biogas, och på sikt även vätgas, kommer att bli väldigt viktigt.”

St1 startades av den finländske entreprenören Mika Anttonen 1995. Och den framgångsrika expansionen i bland annat Sverige har bidragit till att göra oljemil-

jardären till en av Finlands rikaste personer.

Och det nya förvärvet görs samtidigt som St1 är mitt inne i en period med rekordstora investeringar i Sverige.

Som Di rapporterat tidigare planerar St1 att satsa uppemot 4 miljarder kronor. Bland annat ska flera miljarder gå till att de närmaste åren uppgradera många av bolagets svenska drivmedelsstationer. I expansionsplanerna ingår också en helt ny kedja med uppemot 100 nya vägrestauranger under varumärket Ploq.

KIM LUNDIN

kim.lundin@di.se

031-7015152

Cliens rekryterar toppanalytiker från SEB

Fondbolaget Cliens rekryterar Johanna Ahlqvist till sitt förvaltarsteam. Hon kommer närmast från SEB där hon arbetat som aktieanalytiker med fokus på TMT-sektorn, det vill säga teknik, media och telekom.

Johanna Ahlqvist har arbetat som aktieanalytiker i 15 år och har flera gånger rankats som en av Sveriges bästa. Nu tar hon alltså steget över till köpsidan och kommer från och med i mitten av juni

arbeta som fondförvaltare på det partnerägda fondbolaget Cliens.

”**Tanken har alltid** funnits där att jag någon gång ska förvalta pengar på riktigt. Det har funnits möjligheter att gå över till köpsidan genom åren, men det har aldrig känts riktigt rätt. Nu dök möjligheten upp att bli del av Cliens, ett framgångsrikt team som jag har stor respekt för. Att dessutom gå från storbank till ett mindre och snabbväxande fondbolag var något som till-

talade mig”, skriver Johanna Ahlqvist i ett mejl till Di.

Johanna Ahlqvist säger att hon under åren som analytiker stött på många fantastiska bolag och affärsmodeller.

”**Att få hitta** pärlorna på svenska börsen och nu kunna investera i dessa genom att få ansvar för en fond ska bli otroligt stimulerande”, skriver hon.

Vad tror du blir den största utmaningen i din nya roll?

”Det blir dels börsen i sig, att kunna parera börsens upp-



BYTER SIDA. Johanna Ahlqvist går från aktieanalytiker till fondförvaltare.

och nedgångar. Sedan har jag sektorer jag behöver bredda min kunskap inom, vilket jag ser fram emot.”

Kommer du att fokusera på samma typ av bolag som du bevaktat tidigare eller titta bredare? Några favoriter?

”Jag kommer titta bredare än TMT helt klart och ser framför mig en mix av stora och små bolag. Jag har några favoriter men det får jag återkomma till när jag börjat mitt nya jobb.”

Hur står sig den svenska techsektorn internationellt?

”Bra! Vi har många fina bolag och många nya techbo-

lag är på väg till svenska börsen. Med digitala affärsmodeller är det imponerande hur snabbt det går att nå global skala som ett litet svenskt bolag. Intresset och förståelsen för sektorn har också ökat genom åren och värderingsdiskrepansen är inte längre lika stor, varför svenska techbolag inte lockas att listas utanför Sverige på samma sätt.”

VIKTOR MÖLNE

viktor.molne@di.se

08-573 650 08